≪経営幹部・受発注業務担当者へ≫

株式会社アイル

財務スペシャリスト登壇

参加費 無料

定員 100名

1%が命取り!? コスト激変時代を生き抜く「価格転嫁の交渉」オンラインセミナー

(株)OAGコンサルティング 共催

2026年12月22日（火）
13:30 START

配信方法： Zoom ※参加URLはお申込み後にお伝えいたします

留意事項：
1）必ずインターネット接続可能なパソコンから受講してください
2）安定してインターネット接続ができる場所からご参加ください
3）本セミナーは著作権保護により、録音録画は禁止とさせていただきます
4）同業社様のご参加はご遠慮いただく場合がございます

本セミナーでは、取適法の改正点や不透明な世界情勢下で利益を確保するための「値決め」の本質を解説します。過去の失敗・成功事例を徹底分析し、顧客離れを防ぎながら適正価格への改定を勝ち取るための「論理的交渉ステップ」と「財務の見える化」を伝授します。この危機を価格体系を正常化し、高収益体質へ転換する機会に変えましょう。

第一部　13:30 － 14:30

＜価格転嫁の交渉オンラインセミナー＞

1.なぜ今、「値決め」が重要なのか？

2.取適法で何が変わったのか？

3.値決めの基本：「売上総利益」へのインパクトを知る

4.失敗・成功事例から学ぶ「値決めの落とし穴」

5.価格転嫁・価格交渉における具体的ステップと心得

講師



OAGグループ　株式会社OAGコンサルティング
執行役員　**大谷 洋一郎氏**

税務会計顧問、経営コンサルティング業のほか、経営幹部を始め、経理担当者・営業担当者等を対象に全国各地で講演・セミナー講師としても従事。明快かつ実践的な内容には定評がある。「管理会計手法を用いた投資・経営管理」及び「税務を活かしたキャッシュフロー経営」等に強みを持つ。

第二部　14:40 － 15:00

販売・購買・在庫管理システムのオンラインデモンストレーション

限定5社　希望者のみ抽選

株式会社アイル　システム担当にて、活用事例をご紹介！

※抽選結果は、2026年12月18日(金)迄にメールにてご連絡いたします

お申し込み詳細は

https://jinjigate.jp/seminar/detail/id=2764

▼ その他のセミナー情報

人事ゲート　セミナー　検索

お問い合わせ先（アイル　セミナー事務局）

partner_s@ill.co.jp

フリーコール 0120-147-396

※新型コロナウイルス感染対策でお電話が繋がらない場合がございます。

担当：岡野 寛（オカノ ヒロシ）

株式会社アイル

東京本社　東京都港区芝公園2-6-3　芝公園フロントタワー
大阪本社　大阪府大阪市北区大深町3-1　グランフロント大阪タワーB
名古屋支社　愛知県名古屋市中村区名駅3-28-12　大名古屋ビルヂング